

行政院公共工程委員會會議紀錄

壹、會議名稱：工程產業全球化平臺第4次會議

貳、會議時間：104年2月16日（星期一）下午2時

參、會議地點：本會第1會議室

肆、主持人：許主任委員俊逸

伍、出席人員：（如後附簽到表）

記錄：陳巧靜

陸、主席致詞：略

柒、議題討論發言意見：

一、報告事項：「工程產業全球化平臺第3次會議決議辦理情形」案

工程會報告：略。

決議：洽悉，同意備查。

二、討論事項：工程會提案關於「行政院核定工程產業全球化推動方案
執行情形及104年工作重點」議題

(一)工程會說明及簡報：略。

(二)曾教授仁杰：

1. 新加坡政府十年前為推動建築執照自動審查系統，開放國際合作團隊參與，透過制定規範過程中，對世界標準產生影響力，案件執行完後，甚至輸出至大陸、美國紐約等地。建議我國可參考新加坡思維，短期以「推」動力量輔導廠商如何走出去，長期能夠建立「吸」引力量，如國內中央機關較大標案，雖無需採國際標，但需要國際化思維，讓國內顧問業或ICT產業異業合作，利用國內案件練兵，逐漸成為習慣。

2. 建議104年工作重點「舉辦工程產業全球化人才實務培訓班」納入建立師資人才庫；另建議教育部將「國際工程」納入常規教育並編纂教材大綱，培育種子師資，讓各大學工程、土木或建築科系學生學習與接觸。

(三)荷教授世平：

1. 政府以補助方式協助廠商赴海外蹲點，以彌補國內廠商缺乏規模經濟之作法，立意甚佳，惟廠商赴海外蹲點後之協助仍應加以考量。
2. 工程產業全球化平臺之層級為何？補助國內工程產業策略聯盟赴海外蹲點預算僅 1,694 萬元實在很少，除應有具體作法策略外，院層級亦應納為重點政策。
3. 前次會議討論事項 2 之決議，關於「建議我國外交之援外政策以實體建設工程為援助交付項目」之外交部第 1 點回復內容「…建議援外合作計畫仍保留適當彈性空間，貫徹我國外交政策『尊嚴、自主、務實、靈活』之原則。」所指「適當彈性空間」意思為何？第 2 點回復內容「…為避免無廠商承作而使雙邊合作案延宕，建議工程主管機關應有相關配套措施及協調國內相關單位，積極輔導我商承接海外工程案」，所指「配套措施」內容為何？營建產業全球化對國內經濟成長或營造業升級有所助益，各界應有遠見與共識，以達事半功倍之效。
4. 國內廠商無長期市場規劃，且目前薪資水準仍太低，另為達到白皮書預期目標，建議政府建立更具吸引工程技術顧問公司走出去之協助措施。

(四)工程會技術處：

1. 「工程產業全球化平臺會議」係跨部會及跨產業之交流整合平臺，並由本會主委擔任主持人；本會未來將視協調議題及各單位配合狀況，由工程會進行協調整合，如有實需，將適時研議提升層級。
2. 在當前政府預算緊縮情形下，本會於今年擴編 1,694 萬元之新興計畫預算，顯示政府對本案之重視，未來執行如能獲致亮麗績效，當有助於爭取更多政府資源之投入。另關於廠商資金融通議題，前經協調，國發基金已提供 100 億元額度之「綠能與產業設備輸出貸款計畫」，103 年亦已有工程產業申請成功案例，未來將針對關鍵議題，逐步協助產業界排除全球化所遭遇之問題及障礙。
3. 援外部分將持續與外交部溝通，該部表示已有協助之成功案例。

(五)中國工程師學會：

1. 政府政策之推動應加強與民間溝通，以符合實際需求。
2. 為增強國內工程師國際化能力，中國工程師學會與美國國家工程暨測量考試委員會簽署合作備忘錄，自今年起將於台灣舉辦 FE 考試及 PE 考試；如擬於美國註冊執業，則須先通過 PE 考試後再依各州規定辦理。

(六) 中華民國營造公會全國聯合會：

1. 營造業目前面臨人才不願走出去之困境，年青人沒有意願與興趣，致拓展海外市場困難，如提高薪資待遇作為誘因，則導致廠商成本提高，更加困難。
2. 政府鼓勵廠商拓展海外市場之際，應協助廠商如何規避外交、政治與社會風險，如菲律賓水力充沛，吸引國內廠商積極爭取業務，惟曾有國內廠商董事會考量該國政情與社會治安不穩等情勢，無法通過該案，爰如何保護我國人員安全仍為重要考量因素。

(七) 中國土木水利工程學會（書面意見）：

1. 工程會推動「工程產業全球化推動方案」執行多項成果令產業界振奮，中國土木水利工程學會將盡全力協助，一起共同推動。
2. 政府與業者的溝通仍有諸多限制，建議建立意見整合平臺（從不同於政府的角度），讓業者能發出真正的心聲，政府與業者能再做溝通，以期推動方案有成。

決議：

1. 面對國內公共工程預算逐年遞減，且廠商於國際上爭取市場非常辛苦，建立工程產業全球化平臺即希望將政府效率提升，協助產業界排除全球化所遭遇障礙，期由顧問界扮演工程界領頭羊角色，結合國內相關廠商，帶領台灣廠商走出去。
2. 補助國內工程產業策略聯盟赴海外蹲點，雖然初期預算不多，仍為政府協助業者赴海外建立灘頭堡之重要措施，期今年能做出成績，以利明年爭取更多預算，作為產業進入海外市場之後援。
3. 「協助工程產業開拓海外市場 104 年工作重點」將依各單位意見進行調整，提報總統府財經月報，並與各部會首長進行溝通。

三、討論事項：經濟部提案關於「核電廠設計、興建及營運管理經驗整體輸出之可行性研議結果」議題

(一)經濟部簡報：略。

(二)中國工程師學會：

臺電具優質人力與技術能力，且我國與東南亞距離接近，惟赴海外投資受限政府採購法規定，十分可惜。韓國核電廠發展時間雖較臺灣晚，惟臺灣為促進競爭，將核能產業市場切割，造成廠商難以茁壯；韓國因僅成立 1 家，業務內容包括火力、核能、輸配電、水力等，並由政府全力支持，30 年後即具有輸出核電廠設計經驗之能力。

決議：國營公司具許多特色之技術，可以赴海外承攬工作，請經濟部納入研析，倘有法規障礙須跨部會協調者，可提報工程產業全球化平臺進行協商。

四、討論事項：交通部提案關於「研議高速公路 ETC PPP 經驗整體輸出之可行性研議結果」議題

交通部簡報：略。

決議：洽悉，同意備查。ETC 之 know-how 需精益求精，衍生商品很多，建議善用大數據，持續發展研究新技術。

五、討論事項：金管會提案關於「擴大協助業界取得資金研議結果」議題

(一)金管會簡報：略。

(二)中華民國營造公會全國聯合會：

感謝金管會積極努力協助營造產業拓展海外業務提供融資，輸銀授信能量已由 120 億元增加至 320 億元，實務方面仍有下列 2 點建請工程會及金管會協調：

1. 銀行辦理授信之評估方式，係依授信 5P 原則，海外工程從押標金、履約保證之取得時間十分緊迫，由歷次平臺會議探討，工程如何

由主管機關認定協助政府拓展海外市場標的，流程十分冗長，金額過大授信案件可採聯貸、共同保證方式，一旦進入聯貸，所有聯貸銀行將分別針對廠商進行授信 5P 原則評估，每一家銀行對提供文件資料或以前信用情形看法不一，如何縮短時間十分重要。

2. 聯貸一旦通過 5P 原則評估，將分別經過幾家聯貸銀行董事會討論，但因各家召開時間、董事會討論條件與內容不一，致使同一案件對同一家廠商評估條件不同，可否比照去（103）年 12 月 19 日會議，建議由工程業者與銀行業者雙方面溝通增進彼此瞭解，協助業者聯貸案件於最短時間內得到最快答案，否則時間錯過，再好案件也失之交臂。

(三)金管會：

銀行欲取得商機也需配合相關商業模式進行，倘為緊急案件，銀行會以召開臨時董事會方式處理，客戶有資金需求才能賺錢，相關商業模式銀行確實在程序上也會調整配合。另銀行聯貸時，主辦行與參貸行商量好後，各參貸行即依此提董事會，通常如要配合相關時程，召開臨時董事會情形也很多，目前董事會約 1 至 2 週召開一次，原則皆可因應需求。

(四)中國輸出入銀行：

1. 目前聯貸作業可以臨時董事會或快速處理方式，一般開標案甚至預先提早作業，於洽談時已將額度分配。
2. 營建工程授信包括一般重大工程，額度逐年增加，由 101 年 49 億、102 年 58 億至 103 年 64 億，海外營建部分亦逐年擴充，本行積極且密集拜訪業者往海外發展，另金管會、財政部、國發會與經濟部皆給予許多支援，利用支援以擴大規模能量。

決議：信用需長期培養，當廠商建立信用後，銀行提供授信作業之額度、速度自然提高與加速，將來才會持續有支援與支持。

捌、臨時動議：

(一)工程會顏副主任委員：

建議可以鎖定具海外輸出潛力之工程類別與技術，成立專案小組，於既有成果下加強推動，聚焦亮點產業，並由一個部會負責督導，與工程會、產業界、金融業及外交部等共同合作，如：高速公路 ETC 及軌道工程請交通部主導；電力、水力、火力或核能及自來水系統請經濟部主導；污水請內政部主導，並由工程會作為平臺，由主管部會與工程會共同合作推動，一條龍輸出。

(二)荷教授世平：

ETC 於東南亞極具競爭力，捷運、軌道、污水、焚化廠，皆為開發中或邁向已開發國家必需且需求量增加之設施，有其市場性，建議列為重點類別，並由專案推動，將規劃、設計、施工、管理共同整合輸出，效果將更加倍。

決議：請各主管機關進行盤點與評估，列出亮點計畫，研析如何推動，並檢視主管業別輸出海外法令是否有障礙，進而研析如何突破。

玖、結論：

- 一、感謝各部會配合進行相關資料之整理，並提出具體成果。
- 二、立法院通過工程會今年補助蹲點預算新臺幣 1,694 萬元，今天上午同時也安排研商「補助國內工程產業策略聯盟赴海外蹲點計畫作業要點」會議，請各公會代表協助轉知會員著手準備計畫內容，俟公告後即可向本會提出申請，期由公私部門共同努力合作，協助工程產業開拓海外市場。

拾、散會（下午 4 時 30 分）